

Ihr Ziel ist die Win-Win Partnerschaft: Dispute Management

In der Industrie und dort speziell während einer Projektrealisierung ist die Kompromissbereitschaft bei Vertragsabweichungen immer seltener. Unter Androhungen von Auflagen und folgeschweren gerichtlichen Prozessen werden die vorher erfolgreich abgeschlossenen Verträge zum Ärgernis aller Beteiligten.

Jeder Vertragspartner verhandelt vorrangig zum wirtschaftlichen Vorteil seines Unternehmens. Selbstverständlich setzt er hierbei seine Rechte in den Vordergrund. Und dies zu jedem Zeitpunkt des zu realisierenden Projektes. Natürlich ist es daher von höchster Priorität die vertragliche und gesetzliche Position zu klären.

Holen Sie sich daher rechtzeitig einen professionellen Berater – wie **GibConsult** – ins Haus.

Sicherheit durch gemeinsame Interessenfindung und gegenseitige Akzeptanz.

Während die meisten Projektbeteiligten im Streitfall auf eine juristisch orientierte Eskalationsstrategie zurückgreifen, glauben wir an einen besseren Weg. Unsere **“3 P - Strategie”** (Prepared Preventative Package) führt sie zum Erfolg, spart Zeit und vermeidet unnötige Kosten.

Als **GibConsult** sind wir in der Lage Sie in jeder Phase der Eskalationsprozesse zu begleiten, ob

- Gütliche Verhandlungen / Negotiation
- ADR (Alternative Dispute Resolution)
- Schiedsgutachten / Adjudication
- Schlichtung / Mediation
- Schiedsgericht / Arbitration
- Sachverständiger / Expert Witness
- Gerichtsverfahren / Litigation*

Mit unserem Weg, dem klugen Weg eines Dispute Managements von GibConsult, erhalten Sie die Sicherheit einer offenen und erfolgreichen Zusammenarbeit mit Ihrem Kunden.